



15 DE DICIEMBRE DE 2020

SERVICIOS

El mejor momento para comprar un coche

El RACVN recomienda a los automovilistas que estén pensando en cambiar de vehículo que aprovechen los últimos días del año para beneficiarse de grandes descuentos.

El RACVN recuerda que, además de los descuentos habituales, este fin de año es excepcionalmente bueno para la compra de vehículos por el descenso de ventas debido a la pandemia y ante los nuevos impuestos del próximo año.

El club automovilista recuerda que en 2021, si la norma no se pospone, la mitad de los vehículos nuevos que se matriculen contarán con una subida de impuestos del 5%.

La opción de financiar la compra de un vehículo es interesante por los tipos bajos de interés y por los descuentos asociados. Sin embargo, es importante informarse bien sobre todas las condiciones para no acabar pagando más de lo necesario.

El RACVN recomienda a los usuarios que se informen sobre el vehículo que van a comprar, que lean bien la letra pequeña y que se informen sobre los descuentos y condiciones. Recomendamos no escatimar en seguridad y optar por el vehículo que mejor se adecúe a nuestro uso y necesidades. Dado que es una inversión importante y que nos va a durar un tiempo, debemos procurar un equilibrio entre el aspecto racional y el emocional, es decir, que sea un vehículo que se ajuste a nuestras necesidades pero que también nos guste.

El club automovilista recomienda ser especialmente cautos y prudentes a la hora de examinar un vehículo de segunda mano, asegurándonos de que el vehículo está en buen estado, tiene todas las revisiones hechas, cuenta con una garantía y, sobre todo, que no haya tenido golpes considerables, modificaciones extrañas o el kilometraje trucado.

El RACVN se suma a colectivos como ANFAC, GANVAN y Faconauto en mostrar su preocupación por la mala situación en la que se encuentra el mercado de vehículos debido al descenso de matriculaciones por la pandemia.

La incertidumbre que atraviesa el sector, con el anuncio de medidas cada vez más restrictivas y con la subida del Impuesto de Matriculación a partir de 2021 no hace sino dificultar la recuperación de este mercado, cuya relevancia es vital, especialmente en el País Vasco y Navarra.

El RACVN insta al Gobierno de España a que siga los pasos de los países vecinos (Francia y Portugal) y que modifique la normativa estatal para que la europea, WLTP, se aplique sin subir los impuestos.



SERVICIOS

El Real Automóvil Club Vasco Navarro (RACVN) recomienda a los automovilistas que estén pensando en cambiar de vehículo que realicen su compra durante los últimos días de este año 2020. Si tradicionalmente es un buen momento para comprar un vehículo, la coyuntura del 2020 hace que este mes sea un momento óptimo para aprovechar los descuentos y evitar la subida de impuestos que comenzará a aplicarse en 2021.

¿Por qué los últimos días del año son un buen momento para comprar un vehículo nuevo?

Todos los años, los fabricantes y concesionarios realizan grandes campañas con descuentos muy interesantes para poder vender el mayor número de vehículos posible y así poder cumplir con los objetivos de ventas (que se establecen a principios del año o a finales del año anterior). Cumplir e incluso superar los objetivos de ventas supone incentivos económicos muy importantes para los concesionarios. Hay casos en los que, a final del año, los concesionarios prefieren vender automóviles prácticamente sin beneficio (casi a costo), con tal de cumplir con los objetivos y poder obtener así los incentivos de las marcas.

¿Por qué también son interesantes las ofertas de vehículo de KM0 y de ocasión?

En el caso de los automóviles matriculados de KM0 y ocasión, a los concesionarios y empresas de compraventa también les interesa dar salida al mayor número de vehículos de su stock por dos motivos:

- El valor de un automóvil está condicionado principalmente por dos variables: su **antigüedad** y su kilometraje. Un automóvil va perdiendo valor a partir de su fecha de matriculación. Con el cambio de año, hablar de un vehículo matriculado en 2020 es hablar de un vehículo que se matriculó el año pasado. Lo mismo ocurre con los vehículos de ocasión que se han matriculado en años anteriores, también van sumando años y eso repercute en su valor.
- Un nuevo año supone **un nuevo pago del impuesto municipal de cada vehículo**. Para una empresa el pago de este impuesto de un vehículo puede resultar una cuantía pequeña. Sin embargo, en empresas dedicadas a la venta de automóviles que cuentan con un gran stock de vehículos matriculados, el pago de impuestos supone una cantidad de dinero importante. Si consiguen deshacerse del mayor número posible de estos vehículos antes del fin de año, lograrán un ahorro notable.



SERVICIOS

Ofertas sujetas a financiación. ¿Por qué incluyen descuentos mayores que si paga al contado?

Las ofertas pueden ser todavía mayores y más atractivas en el caso de financiar la compra del vehículo (tanto en vehículo nuevo como KMO y de ocasión). **Las marcas y concesionarios también tienen objetivos de financiación. Las marcas de automóviles han descubierto en las financiaciones una fuente de ingresos interesante.** De hecho, muchas marcas o grupos automovilísticos cuentan con sus propias entidades financieras. Los concesionarios también tienen como objetivo realizar al año un número determinado de ventas de automóviles mediante financiación. Además, comisionan por cada financiación realizada. Durante los últimos años, los concesionarios y compraventas de vehículos han apostado por invertir parcial o totalmente la comisión que cobran en cada financiación realizada para abaratar el precio del vehículo y hacer así las ofertas todavía más atractivas. Por esa razón, es habitual encontrar ofertas con el texto “oferta sujeta a financiación”. Además, las páginas web especializadas han comenzado a publicar las ofertas de vehículos incluyendo dos precios: pagando al contado y financiando, con un precio más bajo en el último caso.

El RACVN recomienda a los automovilistas que se informen bien sobre las condiciones de financiación: Cuál es el descuento aplicado por financiar, cuál es el tipo de interés aplicado, si hay o no comisión de apertura y de cancelación o amortización, si lleva asociado un seguro de impagos, etc. En el momento actual, los tipos de interés son bajos, lo cual hace que financiar sea una opción atractiva. Sin embargo, la falta de información y el desconocimiento pueden jugaros una mala pasada. Hay que estar vigilantes ante la posible aplicación tipos de interés más altos de lo recomendable o la exigencia de contratación de un seguro implícito que no nos interesa, ni necesitamos. En definitiva, acabar pagando más, por no habernos informado lo suficiente.

¿Por qué este final de año 2020 es todavía más interesante?

La pandemia ha repercutido en las ventas, alejando a los concesionarios de los objetivos marcados a comienzo del año. Los últimos días del 2020 constituyen la última oportunidad para cumplir con los objetivos o acercarse a ellos lo máximo posible. (Hay importantes incentivos en juego).

La mitad de los vehículos que se vendan en 2021 incrementarán su tributación, en el momento en que entre en funcionamiento la norma europea WLTP. Supone un incremento de un 5% en el precio final del vehículo.



SERVICIOS

Un significativo descenso de las ventas

Respecto al 2019 las ventas han descendido de manera muy significativa debido a la pandemia y a la evolución e incertidumbre económica derivada de la misma. En el País Vasco, entre enero-noviembre, se han vendido 9.625 automóviles menos que el año pasado (un 26,44% menos), mientras que en Navarra han sido 3.063 vehículos menos (un 29,47% menos) y en el conjunto de España el descenso es de hasta un 35,3%, con 407.032 unidades menos vendidas respecto al mismo periodo del 2019.

VARIACIÓN DE LAS VENTAS DE 2020 RESPECTO AL 2019				
MES DE NOVIEMBRE				
	Ventas 2020	Ventas 2019	Variación	Variación%
País Vasco	2.463	3.239	-776	-23,96%
Navarra	817	948	-131	-13,82%
España	75.708	93.155	-17.447	-18,70%
ACUMULADO DEL AÑO ENERO-NOVIEMBRE				
	Ventas 2020	Ventas 2019	Variación	Variación%
País Vasco	26.779	36.404	-9.625	-26,44%
Navarra	7.365	10.428	-3.063	-29,47%
España	745.364	1.152.396	-407.032	-35,30%

*Fuente: ANFAC

La incertidumbre y nuevos impuestos condicionan el futuro del sector del automóvil

El RACVN se suma a colectivos como ANFAC, GANVAN y Faconauto en mostrar su preocupación por la mala situación en la que se encuentra el mercado de vehículos debido al descenso de matriculaciones por la pandemia. La incertidumbre que atraviesa el sector, con el anuncio de medidas cada vez más restrictivas y con la subida del Impuesto de Matriculación a partir de 2021, dificulta la recuperación de este mercado, cuya relevancia es vital para la economía. El sector de la Automoción supone el 11% del PIB y emplea al 9% de la población activa en España. En el País Vasco y Navarra su relevancia es mayor, con más de un 25% del PIB.

La entrada en vigor en España de la nueva normativa WLTP supondrá una subida del impuesto de los vehículos del 5%. Sin embargo, se trata de una cuestión específica del Estado y no del conjunto de la Unión Europea, ya que la norma europea no busca incrementar la fiscalidad sino medir mejor las emisiones de los vehículos. Por lo tanto, el



SERVICIOS

encarecimiento fiscal no afectará a todos los países europeos. Se librarán aquellos que no tienen impuesto de matriculación. En otros que sí lo tienen, como Francia y Portugal, se han aprobado modificaciones para que el WLTP no incremente los impuestos. **Por lo tanto, el RACVN insta al Gobierno de España a que siga los pasos de los países vecinos.**

No se trata de poner trabas a los usuarios para que utilicen su automóvil privado, sino de trabajar para que la industria del automóvil se mantenga y dé pasos firmes para que la introducción de vehículos 100% respetuosos con el medio ambiente, asequibles y funcionales ocurra lo antes posible. Los problemas que preocupan a muchos ciudadanos, que ahora alzan la voz contra el automóvil privado, quedarán resueltos con la llegada de los vehículos 100% libres de emisiones y de contaminación acústica.

Mientras tanto, contamos con un parque de vehículos envejecido. Incentivar la sustitución de los vehículos más antiguos y obsoletos por nuevos supondría dar un gran paso para reducir las emisiones, ruidos y garantizar una mayor seguridad en la carretera.

Recomendaciones del RACVN para una compra segura

A la hora de adquirir un automóvil, ya sea nuevo, de KMO o de ocasión, cuanta más información dispongamos del vehículo, mejor será la compra.

Respecto a las campañas de promoción, es mejor leer la letra pequeña, informarnos sobre el PVP del vehículo, el precio especial de fin de año, con y sin financiación, etc.

Debemos comprar el vehículo que mejor se adecúe a nuestras necesidades de movilidad, uso, espacio y presupuesto... No debemos dejarnos cegar por una oferta excesivamente llamativa que no nos deje ver que realmente ese vehículo no se ajusta a nuestras necesidades. La compra de un automóvil está condicionada por el aspecto racional y por el pasional. Debemos comprar un automóvil que se ajuste a nuestras necesidades, presupuesto, etc. Pero también, dado que es una inversión importante y que nos va a durar un tiempo, debemos procurar que sea también un vehículo que nos guste, logrando un equilibrio entre ambos aspectos.

No escatimar en seguridad. Los elementos de seguridad activa y pasiva, los niveles de seguridad registrados en los test de EuroNCap y el equipamiento extra con tecnología de seguridad son aspectos importantes a tener en cuenta. Si hay alguna cuestión en la que no escatimar es precisamente la seguridad que nos garantice el vehículo.

El RACVN recomienda ser especialmente cautos y prudentes si vamos a optar por un vehículo de ocasión o segunda mano. En ese caso debemos solicitar la máxima información posible (anteriores propietarios, documentación, kilometraje garantizado, libro de revisiones sellado, etc.). Debemos asegurarnos de que el vehículo esté en buen estado, que tenga todas las revisiones hechas, que cuente con una garantía y, sobre todo,



SERVICIOS

que no haya tenido golpes considerables, reparaciones mal realizadas o el kilometraje trucado.

Por el paso del tiempo y el uso, es lógico que el automóvil pueda presentar un cierto deterioro incluso rozaduras en la carrocería y pequeños desperfectos en el habitáculo. Sin embargo, deben ser proporcionales y coherentes al uso que supuestamente se le haya dado. En cualquier caso, no debe condicionar la seguridad del automóvil. El RACVN NO recomienda comprar vehículos importados de otros países debido a que es más difícil disponer de toda la documentación e historial mecánico y, por lo tanto, es más probable el fraude y la picaresca.